

Название должности	Технический специалист по продажам в г. Выкса (можно кандидата из г. Чебоксары)		
Подразделение	Коммерческий отдел		
Функциональные обязанности	Продажи металлорежущего инструмента на вверенной территории; развитие имеющейся базы клиентов; технологический аудит предприятий с подготовкой рекомендаций по повышению эффективности применения режущего инструмента; организация и проведение испытаний режущего инструмента; отслеживание хода выполнения сделки и соблюдение договорных обязательств.		
Требования	Владение ПК		Возможность командировок, наличие водительских прав
	Уверенный пользователь		Готовность к командировкам Водительские права категории В. Наличие авто
Образование	ОБЯЗАТЕЛЬНО! высшее техническое образование, машиностроительный факультет;		
Опыт работы	От 3 до 5 лет		
Личные качества	- активность; -способность быстро устанавливать контакт с клиентами; -умение поддерживать контакт с постоянными клиентами на протяжении всего периода сотрудничества; -знание продукта и способность грамотно и доступно рассказывать о его преимуществах		
Дополнительные требования	-опыт работы по продажам режущего инструмента, либо опыт работы на предприятии в должности, связанной с применением режущего инструмента; - знание технологии металлообработки и станочного оборудования; - знание рынка промышленных предприятий региона.		
Условия работы			
Зарботная плата на испытательный срок	45 000 рублей		
Социальный пакет	- корпоративная мобильная связь; - ДМС; - компенсация ГСМ - в случае необходимости аренда квартиры		
Испытательный срок	3 месяца		
График работы	С 8.30 до 17.30. Выходные: дни суббота, воскресенье		